

# CS Club venda direta MONONÍVEL

## Estratégia

- A CS Club Venda Direta usará o sistema e-commerce, ou seja, toda as vendas são diretas dentro do seu site com total segurança e comodidade.
- Teremos o sistema de Marketing Mononível. Isso significa que além da margem de lucro nas vendas, o consultor também terá a oportunidade de construir uma carreira baseada em resultados e assim ter a chance de ser nomeado um Líder, onde passa a ter novos patamares de ganhos, remunerações ainda maiores e maiores responsabilidades dentro do negócio.
- Todas as vendas realizadas dentro do site do consultor, gera comissão no valor bruto vendido. Isso significa Venda e Ganhos garantidos, o único esforço do consultor é vender.

## Vantagens

- Estoque – o Consultor tem à disposição todo o estoque direto da Matriz, sem precisar selecionar produtos que estejam disponíveis para uma região e não para outra. Dentro do seu site, o consultor pode consultar e vender quaisquer produtos que nele constam.
- Venda garantida – Quando o consultor realiza uma venda, não precisa se preocupar com nenhuma parte operacional. A matriz realiza a entrega na casa do cliente e na hora de efetuar o pagamento da compra, a comissão já é gerada automaticamente. Ou seja, nada de inadimplência ou mais esforços com entregas e cobranças de pagamento.
- Marca reconhecida mundialmente – Uma marca forte e reconhecida é o cartão de visitas para que o consultor possa desenvolver seu trabalho em qualquer lugar e a qualquer momento.
- Venda presencial ou à distância – As vendas podem acontecer à qualquer momento e em qualquer dia. Basta entrar no link da loja e comprar. Pronto!
- Sistema simples e completo – Fez a venda, recebeu. Atingiu resultados maiores, ganhos maiores. Um plano direto e sem pegadinhas para que o consultor tenha foco no que realmente é importante.

## Regras para Cadastro

- 1º passo:** Ter mais de 18 anos e vontade de crescer dentro do negócio.
- 2º passo:** Realizar o cadastro no sistema, e ativar seu cadastro.
- 3º passo:** Após a ativação inserir as documentações no seu escritório virtual.

Pronto! A loja já está liberada para começar a trabalhar!

## **Kit Demonstração**

Aumente suas vendas com o Kit de Demonstração: fazendo uma compra pessoal de, no mínimo, R\$ 999,90 em até 10x sem juros e Frete Grátis, o consultor receberá um voucher de R\$ 99,90 para compras em sua loja virtual.

## **Validação de Documentos**

Para a efetivação do cadastro deverá ser enviada as fotos dos seguintes documentos:

- Pessoa Física: CPF, RG, comprovante de endereço, cartão PIS/PASEP e cartão da conta bancária (de mesma titularidade do cadastro).
- Pessoa Jurídica: CPF, RG dos sócios, comprovante de endereço, cartão de conta bancária (de mesma titularidade do cadastro), contrato social, CNPJ e alterações contratuais.

O consultor é responsável pela informação de seus dados e havendo alguma divergência é de sua inteira responsabilidade.

## **Como se realiza uma venda**

- A venda será realizada diretamente pelo consumidor final dentro da loja do consultor, seja essa venda assistida, presencial ou à distância.
- O pagamento pelo cliente poderá ser feito por boleto bancário ou parcelado através de um cartão de crédito. Nas compras acima de R\$ 499,90 poderá ser parcelado em 10x sem juros com frete grátis.
- A matriz se encarrega de todo o processo de recebimento e entrega do produto direto na casa do cliente.
- O frete é feito por transportadora nos estados de SP, MG, RJ, PR, SC, RS, BA, ES e SE. Os demais por Correios.

## **Formas de Vendas**

- Venda presencial: Relacionamento entre consultor e consumidor mais frequente. Nessa modalidade a habilidade do consultor influencia diretamente na decisão de compra do cliente;

- Venda online: Divulgação do link da loja nas mídias sociais e para os contatos do consultor, aumentando assim o alcance e divulgação;
- Venda assistida: O cliente realiza a compra à distância com o acompanhamento do consultor que o orienta e estimula a efetivar a compra;

## **Venda no Boleto Bancário**

Todas as vendas realizadas por boleto bancário serão despachadas somente após a liquidação através de compensação bancária.

A comissão referente a vendas via boleto só entram no mês em que a compensação financeira foi realizada.

Toda comissão gerada dentro do mês é depositada no dia 8 do mês seguinte.

## **Venda no Cartão de Crédito**

Todas as vendas realizadas por cartão de crédito são controladas pela MundiPagg, um software que garante a segurança e confiança na compra;

A comissão referente a vendas via cartão de crédito só serão compensadas após a efetivação;

Toda comissão gerada dentro do mês é depositada no dia 8 do mês seguinte no valor total da venda, mesmo que tenha sido parcelada;

## **Escalas de Ganhos - Consultores**

- Acima disso o consultor tem três Escalas de Ganhos sobre vendas: •Meta: R\$ 600,00/semana ou R\$ 2.400,00/mês ganha 21% de bonificação •SuperMeta: R\$ 800,00/semana ou R\$ 3.200,00/mês ganha 22% de bonificação •Meta Desafio: R\$ 1.000,00/semana ou R\$ 4.000,00/mês ganha 24% de bonificação •Sobre tudo o que o consultor vender ganha 20% de bonificação.

## **Escalas de Ganhos - Líderes**

- Acima disso o líder tem três Escalas de Ganhos sobre vendas:
- Meta ganha 4% de bonificação em cima de toda a produção da equipe
- SuperMeta ganha 4,5% de bonificação em cima de toda a produção da equipe
- Meta Desafio ganha 5% de bonificação em cima de toda a produção da equipe •Sobre tudo o que a equipe vender o Líder ganha 3% de bonificação.

## **Escalas de Ganhos –Líderes (exemplo)**

- Meta do Líder: com uma equipe de 50 consultores: Ao atingir os R\$ 84.000,00 de venda, o líder ganha 4% de bonificação = R\$ 3.360,00
- SuperMeta do Líder: com uma equipe de 50 consultores: Ao atingir os R\$ 96.000,00 de venda, o líder ganha 4,5% de bonificação = R\$ 4.320,00
- Meta Desafio do Líder: com uma equipe de 50 consultores: Ao atingir os R\$ 108.000,00 de venda, o líder ganha 5% de bonificação = R\$ 5.400,00

## **Premiações de Crescimento**

- Como incentivo para as novas consultoras, todas que baterem a meta dentro do mesmo ciclo em que se cadastraram vão ganhar um Identificador de Mala da CS Club.

## **Premiações de Crescimento**

- A cada trimestre o Consultor que atingir, no mínimo, o total da Meta nos três meses (R\$ 7.200,00), ganha R\$ 300,00 em premiação na forma de desconto em produtos;
- A cada trimestre o Consultor que atingir, no mínimo, o total da SuperMeta nos três meses (R\$9.600,00), ganha R\$ 400,00 em premiação na forma de descontos em produtos;
- A cada trimestre o Consultor que atingir, no mínimo, o total da Meta Desafio nos três meses (R\$ 12.000,00), ganha R\$ 500,00 em premiação na forma de descontos em produtos;

## **Status do Consultor**

P = Pré-cadastro: Consultor que realizou o cadastro e comprou o KIT, mas ainda não está ativo;

A=Ativo: Consultor que efetuou, no mínimo, R\$200,00 de vendas no mês;

I = Inativo: Consultor que não efetuou venda no último mês;

T = Terminado: Consultor que não vende há 4(quatro) meses, por isso foi desligado.

## **Venda Mínima**

- A ativação acontece através das vendas. É necessário vender acima de R\$ 200,00 por mês.
- Chegando a terminado, o Consultor poderá retornar após 30 dias, sendo necessário realizar um novo cadastro ou seja começando do zero.

Todas as vendas realizadas dentro do mês, serão calculadas às comissões e pagas para os consultores no dia 8 do mês subsequente.

Os pagamentos das comissões serão realizados quando tal montante atingir o valor mínimo de R\$ 40,00 (quarenta reais). Caso contrário, o saldo permanecerá como crédito à receber até alcançar o valor mínimo para depósito.

Caso o Consultor venha a se tornar terminado, receberá os valores que lhe sejam devidos, independentemente do valor, no prazo máximo de 30 (trinta) dias.

## **Pagamento de Bonificações**

A empresa nomeia um líder à partir de três critérios: Avaliação de Resultados, Perfil de Liderança (Teste EVA) e Entrevista com a Staff.

Ser pessoa jurídica e receber suas bonificações através de depósito em conta bancária no nome da empresa (Pessoa Jurídica)

Enviar para a empresa Nota Fiscal todos os meses referente à bonificação de direito do mês anterior até o dia 4 de cada mês.

## **Como se tornar líder**

Fazer treinamentos que serão disponibilizados para manter seu alto grau de capacitação.

Ajudar, acompanhar, motivar, capacitar e homenagear sua unidade.

Manter a produtividade da equipe constante para que o resultado seja positivo para o líder, para a equipe e também para a empresa.

Cumprir como meta montar sua rede com até 100 consultoras dentro do período de 1 ano como líder e 200 consultoras dentro do período de 2 anos como líder como quesito obrigatório para participar das premiações anuais.

## **Direitos e deveres do líder**

- Os melhores consultores participarão da Convenção Anual CS Club em um evento exclusivo para os 100 melhores consultores e líderes da rede;
- Os melhores líderes participarão da Convenção Anual CS Club em um evento exclusivo para os 100 melhores consultores e líderes da rede;
- Premiações anuais e reconhecimentos por resultado
- Os líderes do 4º ao 6º lugar do ranking de Vendas ganham um Cruzeiro;
- Os 10 melhores consultores em vendas ganham um Cruzeiro;
- Esta viagem é anual e com acompanhante;
- A vigência da premiação é o ano fechado (Janeiro à Dezembro);
- Campanha válida para o período Janeiro à Dezembro;

## **Premiação anual –Cruzeiro**

- Os 3 melhores líderes em vendas ganham uma Viagem Internacional;
- Esta viagem é anual e com acompanhante;
- A vigência da premiação é o ano fechado (Janeiro à Dezembro);

### Premiação anual –Viagem Internacional

Tudo o que conquistar dentro da CS Club Venda Direta poderá ser repassado para um herdeiro no caso de falta.

Essa pessoa deverá ter seu direito adquirido através de alguns pré-requisitos:

- Avaliação comportamental para avaliação de perfil.
- Competência administrativa.
- Desejo de administrar a rede descendente.
- Passar por todos os processos de treinamento.

O trabalho realizado não vai se perder, ele pode ser transferido para outra geração.

Bônus Infinity - Líder

*Leu todo conteúdo e ainda resta dúvidas? Nos mande uma mensagem via WhatsApp no número (16) 99315-9070, envie seu Nome, CPF e respectiva dúvida que nós iremos te responder rapidamente.*

**Obrigado!**