



MULTINÍVEL

- A CS Club Venda Direta usará o sistema e-commerce, uma modalidade que está fazendo muito sucesso na comercialização de produtos através de plataformas eletrônicas.
- Outra modalidade que trabalharemos será o Marketing de Rede. Isso significa que além da margem de lucro nas vendas, o consultor que indicar outros consultores para fazerem parte de sua rede, também ganhará uma porcentagem em cima dessas vendas destes. Nesse sistema, os ganhos são proporcionais ao esforço realizado.
- Assim, você poderá convidar pessoas, dar início a formação de sua equipe de vendas para conquistar novos patamares, bonificações, prêmios, viagens.

Regras para Cadastro

1º passo: Identificar um Consultor Independente Club para que esse possa orientá-lo a cumprir as etapas seguintes no desenvolvimento de seus negócios.

2ª passo: Realizar o cadastro no sistema, enviando fotos dos seus documentos.

3ª passo: Adquirir o mínimo de 100 pontos (R\$ 200,00 reais) para inaugurar e liberar sua loja virtual e se tornar um Consultor Ativo e apto para iniciar sua rede de consultores. **Esses valores poderão ser pagos via boleto ou divididos no cartão de crédito.**

Kit Demonstração

Aumente suas vendas com o Kit de Demonstração: fazendo uma compra pessoal de, no mínimo,

R\$ 999,90 em até 10x sem juros e Frete Grátis, o consultor terá desconto de 10% em forma de voucher para retirar em produtos.

Com este Kit, o consultor pode usar e demonstrar o produto físico para seus clientes,

tornando muito mais fácil a venda. Ou até mesmo usar como produtos de pronta-entrega e vendê-los.

Validação de Documentos

Para a efetivação do cadastro deverá ser enviada as fotos dos seguintes documentos:

- Pessoa Física: CPF, RG, comprovante de endereço, cartão PIS/PASEP e cartão da conta bancária (de mesma titularidade do cadastro).
- Pessoa Jurídica: CPF, RG dos sócios, comprovante de endereço, cartão de conta bancária (de mesma titularidade do cadastro), contrato social, CNPJ e alterações contratuais.

O dados e havendo alguma divergência é de iniciado é responsável pela informação de seus sua inteira responsabilidade.

Transação

- A venda será realizada pelo consultor de vendas direto pelo site para o Consumidor final efetivar o pagamento. Ou seja, o consultor terá apenas o esforço da venda, pois os procedimentos de recebimento e entrega são responsabilidade da empresa.
- O pagamento pelo cliente poderá ser feito por boleto bancário ou parcelado através de um cartão de crédito.
- O consultor ganha 15% de bônus no valor da compra ou venda.

Formas de Vendas

- Catálogo físico: A entrega do catálogo físico para a divulgação das novidades e produtos.
- Loja/Catálogo Online: Divulgação do link da sua loja virtual na mídia.
- Porta a porta: Relacionamento entre consultor e consumidor mais frequente. Nessa modalidade a habilidade do consultor influencia diretamente na decisão de compra do cliente.
- Party Plan: Interação entre consumidores e potenciais clientes com o consultor, em reuniões de demonstrações informais.

Venda no Boleto Bancário

Todas as vendas realizadas por boleto bancário serão despachadas somente após a liquidação através de compensação bancária.

A comissão referente a vendas via boleto só entram no mês em que a compensação financeira foi realizada.

Premiações de Crescimento

- Cada R\$ 2,00 em compra ou venda vale 1 ponto.
- Todo pagamento de Bônus Unilevel será sobre a pontuação realizada

Status CS Club

P = Pré-cadastro: Consultor que realizou o cadastro, mas ainda não foi ativado.

A = Ativo: Consultor que efetuou venda dentro do mês vigente.

I = Inativo: Consultor que não efetuou venda.

T = Terminado: Consultor que não vende/compra há 4 meses, por isso foi desligado.

Venda Mínima

- A ativação acontece através das vendas ou compras. É necessário ter acima de 100 pontos para se ativar.
- Se no quarto mês não houver venda/compra, o Consultor torna-se terminado.
- Chegando a TERMINADO, o Consultor pode se cadastrar imediatamente através de um patrocinador, sendo necessário realizar um novo cadastro.

Pagamento de Créditos

- Todas as vendas realizadas dentro do mês, serão calculadas às comissões e pagas para os consultores no dia 8 de cada mês subsequente.
- O pagamento das comissões será realizado quando tal montante atingir o valor de 25 pontos acima. Caso contrário, o saldo poderá ser utilizado para compra de produtos ou permanecer como crédito a receber até alcançar o valor mínimo para depósito.
- Somente serão pagos “Bônus” se o Consultor estiver com status Ativo.
- Caso o Consultor venha a se tornar Terminado, receberá os valores que lhe sejam devidos, independentemente do valor, no prazo máximo de 30 (trinta) dias.

Três formas de ganho CS Club

1ª: Venda direta

2ª: Construção de equipe de vendas

1 - Venda Direta

Você recebe 15% de comissão sobre o valor de todas as compras e vendas diretas realizadas pela sua loja online:

Exemplos de ganhos: (24 dias de venda)

- Venda R\$ 300,00 por dia e ganhe R\$ 1.080,00 por mês.
- Venda R\$ 600,00 por dia e ganhe R\$ 2.160,00 por mês.
- Venda R\$ 900,00 por dia e ganhe R\$ 3.240,00 por mês.

E assim por diante....

Benefícios de ser Consultor Ativo CS Club

- Direito a bonificação de 15% das vendas diretas realizadas dentro da sua loja online.
- Direito a bonificação de Equipe
- Premiações e crescimento de acordo com a sua pontuação pessoal e da sua equipe de consultores.
- Participação da convenção CS Club anual 2019.
- Reconhecimento e valorização.

2 - Construção da equipe de vendas

- Seu patamar será definido através de sua linha de primeira geração e pontuação mínima

Se tornar **CONSULTOR PLUS:**

- Status: Ativo
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 2 consultores
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 2.000 dentro do mês
- Libera bônus Unilevel 1ª geração

Se tornar **CONSULTOR MASTER:**

- Status: Ativo
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 1 Plus + 1 ativo
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 4.000 dentro do mês
- Libera bônus Unilevel 1ª e 2ª geração

Se tornar **CONSULTOR PREMIUM:**

- Status: Ativo

- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 2 Plus + 1 ativo
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 8.000 dentro do mês
- Libera bônus Unilevel 1ª, 2ª e 3ª geração

Se tornar **FUTURO DIRETOR:**

- Status: Ativo
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 3 Plus + 1 ativo
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 15.000 dentro do mês
- Libera bônus unilevel 1ª, 2ª, 3ª e 4ª geração

3 - Carreira CS Club

Você pode construir seu futuro agora!!!

Benefícios e Oportunidades

Todos os benefícios de consultores e mais bonificações, conforme patamar da carreira em que se encontra, como:

Viagens nacionais

Viagens internacionais

Direito e Deveres das Diretoras

- Todos os diretores e patamares acima devem estar ATIVOS.
- Fazer treinamentos que serão disponibilizados para manter alto grau de capacitação.
- Ajudar, acompanhar, motivar, capacitar e homenagear sua unidade.
- Enviar para a empresa Nota Fiscal todos os meses referente à bonificação de direito do mês anterior até o dia 4 de cada mês.

- Receber suas bonificações através de depósito em conta bancária no nome da empresa (Pessoa Jurídica).

Demonstrativo de Patamares e porcentagens de ganhos.

Patamar	Vendas	1° G	2° G	3° G	4° G	5° G	6° G	7°G
DIRETOR SUPREME	15%	5%	4%	3%	2%	1%	0,5%	0,25%
DIRETOR TOP ELITE	15%	5%	4%	3%	2%	1%	0,5%	0,25%
DIRETOR PREMIUM	15%	5%	4%	3%	2%	1%	0,5%	0,25%
DIRETOR MASTER	15%	5%	4%	3%	2%	1%	0,5%	
DIRETOR EXECUTIVO	15%	5%	4%	3%	2%	1%		
FUTURO DIRETOR	15%	5%	4%	3%	2%			
CONSULTOR PREMIUM	15%	5%	4%	3%				
CONSULTOR MASTER	15%	5%	4%					
CONSULTOR PLUS	15%	5%						
CONSULTOR	15%							

Ganhos de Carreira

- A porcentagem paga é sempre sobre a pontuação que produzem.
- O Bônus Unilevel é pago quando começa a formar uma equipe de vendas e ter gerações de consultores.

Se tornar **Diretor Executivo:**

Para alcançar e permanecer como :

- Status: Ativo
- Ser pessoa jurídica.
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 4 Plus
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 30.000 em dois meses. Caso consiga os 30.000 pontos em um determinado mês, você terá que bater novamente os 30.000 dentro dos próximos 3 meses subsequentes.
- Libera bônus unilevel 1ª, 2ª, 3ª, 4ª e 5ª geração
- Premiação: Cruzeiro Nacional All Inclusive com direito a 1 convidado

Se tornar **Diretor Master:**

Para alcançar e permanecer como Diretor Master, o Consultor necessita obrigatoriamente:

- Status: Ativo
- Ser pessoa jurídica.
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 5 Plus
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 50.000 em dois meses. Caso consiga os 50.000 pontos em um determinado mês, você terá que bater novamente os 50.000 dentro dos próximos 3 meses subsequentes
- Diretores Descendentes: no mínimo 01 independente de geração

- Libera bônus unilevel 1ª, 2ª, 3ª, 4ª, 5ª e 6ª geração
- Premiação: Resort no Nordeste com direito a 1 acompanhante

Se tornar **Diretor Premium:**

Para alcançar e permanecer como Diretor Premium, o Consultor necessita obrigatoriamente:

- Status: Ativo
- Ser pessoa jurídica.
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 6 Plus
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 80.000 em dois meses. Caso consiga os 80.000 pontos em um determinado mês, você terá que bater novamente os 80.000 dentro dos próximos 3 meses subsequentes.
- Diretores Descendentes: no mínimo 02 independentes de geração
- Libera bônus unilevel 1ª, 2ª, 3ª, 4ª, 5ª, 6ª e 7ª geração
- Premiação: Viagem Internacional na América Latina com direito a 1 acompanhante

Se tornar **Diretor Top Elite:**

Para alcançar e permanecer como Diretor Top Elite, o Consultor necessita obrigatoriamente:

- Status: Ativo
- Ser pessoa jurídica.
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 7 Plus
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 120.000 em dois meses. Caso consiga os 120.000 pontos em um determinado mês, você terá que bater novamente os 120.000 dentro dos próximos 3 meses subsequentes.
- Diretores Descendentes: no mínimo 03 independente de geração
- Bônus Unilevel da 1ª até a 7ª geração
- Premiação: viagem para Disney com direito a 1 convidado

Se tornar **Diretor Supreme:**

- Status: Ativo
- Ser pessoa jurídica.
- Quantos ativos 1ª geração: mínimo 08 Plus
- Pontos mínimos da unidade pessoal: 150.000 em dois meses. Caso consiga os 150.000 pontos em um determinado mês, você terá que bater novamente os 150.000 dentro dos próximos 3 meses subsequentes.
- Diretores Descendentes: no mínimo 05, independentes de geração
- Bônus Unilevel da 1ª até a 7ª geração
- Premiação: Cancun com direito a 1 acompanhante

Bônus Infinity

Tudo o que você conquistar dentro da CS Club Venda Direta será repassado para um herdeiro no caso de sua falta.

Essa pessoa deverá ter seu direito adquirido através de alguns pré-requisitos:

- Avaliação comportamental para avaliação de perfil.
- Competência administrativa.

- Desejo de administrar a rede descendente.
- Passar por todos os processos de treinamento.

A rede que você criou não vai se perder, ela é transferida de geração a geração!

Leu todo conteúdo e ainda resta dúvidas? Nos mande uma mensagem via WhatsApp no número (16) 99315-9070, envie seu Nome, CPF e respectiva dúvida que nós iremos te responder rapidamente.

**OBRIGADO E SEJA BEM VINDO
AO CS CLUB VENDA DIRETA!**